



Unsere Kernkompetenz ist die Strukturierung und die Administration von Private Label Fonds. Wir bieten Banken, Vermögensverwaltern, Versicherungen, Pensionskassen sowie Family Offices passgenaue Fondslösungen nach Schweizer Recht. Gemeinsam kreieren wir Fonds mit dem Ziel ein solides und präzise auf ihre Bedürfnisse zugeschnittenes Angebot zu schaffen. Dabei sind wir offen in der Wahl der Anlageklassen und verzichten auf Standardlösungen. Im Rahmen eines Stellensatzes suchen wir eine motivierte und kompetente Person als

Business Development & Client Relationship Manager 80-100% in Zürich oder Morges

Was erwartet Sie?

- Client Relationship Management: Verantwortung für die Betreuung eines Kundenportfolios, Koordination aller Anfragen, Organisation von Sitzungen (z.B. Review, VR, GV, Events) und ihrer Projekte;
- Product Management: Mitwirkung bei der Strukturierung und dem Life Cycle Management der Anlagefonds ihrer Kunden und Bearbeitung aller Fragen und Anforderungen derselben;
- Project Management: Leitung der Onboarding- und Lancierungsprojekte von Anlagefonds nach Schweizer Recht gemäss den Anforderungen der Kunden sowie Begleitung sämtlicher laufender Kundenprojekte;
- Business Development: Aktive Geschäftsentwicklung des Unternehmens, Kundenakquise, Erstellung von Dienstleistungsangeboten, Betreuung von Interessenten, Prospects und Gatekeepers;
- Repräsentation: Vertretung von Solutions & Funds durch Teilnahme an Kundenveranstaltungen, Branchenveranstaltungen, Fachpräsentationen, Arbeitsgruppen insbesondere der Verbände, in denen Solutions & Funds Mitglied ist (z.B. SECA, COPTIS, AMAS).

Was bringen Sie mit?

- Mindestens 5 Jahre für die Position relevante Erfahrung im Bereich Client Relationship Management und in der Fondsstrukturierung;
- Projektführungserfahrung;
- Kontaktfreudigkeit, Aufgeschlossenheit;
- Strukturierte Arbeitsweise;
- Bachelor in Wirtschaft/Finanzen oder Rechtswissenschaften;
- Gute Kenntnisse von MS Office (Excel, Word, PowerPoint, Outlook) und SharePoint;
- Kenntnisse betreffend der inhaltlichen Betreuung von Internetseiten und sozialen Netzwerken von Vorteil;
- Deutsch oder Französisch sowie Kenntnisse der anderen Sprache und Englisch.

Was bieten wir an?

- Flexible Arbeitsmodelle: Profitieren Sie von flexiblen Arbeitszeiten sowie der Möglichkeit zu Homeoffice, um Ihre beruflichen und privaten Prioritäten optimal zu vereinen.
- Dynamisches Wachstumsumfeld: Werden Sie Teil eines stark wachsenden Unternehmens und gestalten Sie aktiv dessen Entwicklung in interdisziplinären Teams mit.
- Moderne Unternehmenskultur: Freuen Sie sich auf ein junges, innovatives Umfeld mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und klarer Wachstumsstrategie.
- Attraktive Arbeitsorte: Arbeiten Sie in modernen, zentral gelegenen Büros mit ausgezeichneter Anbindung in Morges und Zürich.
- Überdurchschnittliche Vorsorgelösung: Profitieren Sie von einer überobligatorischen Beteiligung an den Pensionskassenbeiträgen.
- Moderne Arbeitsinfrastruktur: Für Ihre Tätigkeit stellen wir Ihnen ein MacBook Pro sowie ein von uns finanziertes, vordefiniertes Mobilfunkabonnement zur Verfügung.
- Mobilitätsunterstützung: Wir beteiligen uns an Ihrem ÖV-Abonnement und unterstützen so Ihre Mobilität auch zwischen den zwei Standorten der Solutions & Funds.

Bei Interesse senden Sie ihr Bewerbungsdossier an:

Frau Aliénor Charrey

recruitment@solutionsandfunds.com